

## Account Manager (m/w/d)

Die Zukunft heißt Glasfaser. Möchtest du Teil eines Unternehmens werden, das digitales Leben in der Gesellschaft voranbringt – und dabei auf die Erfahrung von über 743.000 Kunden aus Skandinavien aufbauen? Wir, die GlobalConnect GmbH, gehören zur skandinavischen GlobalConnect-Gruppe. GlobalConnect ist einer der führenden Anbieter von digitaler Infrastruktur und Datenkommunikation in Nordeuropa. GlobalConnect stellt Geschäftskunden schnelle, sichere und flexible Vernetzungslösungen über ihre eigene Infrastruktur bereit. Diese steht mit 200.000 Kilometern Glasfasernetz und mit 35.500 Quadratmetern Rechenzentrumsfläche in Deutschland, Dänemark, Norwegen, Schweden und Finnland zur Verfügung. Die Unternehmensgruppe beschäftigt rund 2.000 Mitarbeiter, versorgt 30.000 Geschäftskunden und verbindet mehr als 700.000 Privathaushalte mit einem leistungsstarken glasfaserbasierten Breitband (FTTH).

Wir suchen für die Region Mecklenburg-Vorpommern und Hamburg einen **Account Manager (m/w/d)** für Neu- und Bestandskunden im deutschen Markt.

### Du übernimmst folgende Aufgaben:

- Beratung von Neukunden sowie Betreuung von Bestandskunden (B2B) bezüglich der Anbindung an das Glasfasernetz von GlobalConnect
- Vertrieb von ergänzenden IT-Infrastrukturösungen (Standortvernetzung, Telehousing, VoIP, MPLS)
- Erstellen von Angeboten und Verträgen
- Schnittstelle zu internen Stakeholdern wie internen Vertrieb, Pre-Sales und Technik

### Wir suchen dieses Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (Studium oder Berufsausbildung), beispielsweise im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik, Telekommunikation oder Nachrichtentechnik
- Erste Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- Sehr gutes technisches Verständnis für die Themen Glasfaser und IT-Infrastruktur
- Eine hohe Serviceorientierung, eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität sowie ein sympathisches Selbstbewusstsein
- Spaß an der Kommunikation mit Kunden und Geschäftspartnern
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft in der Metropolregion Hamburg, sowie Führerschein Klasse B

## Unser Angebot

- Ein internationales Unternehmen, das sich erfolgreich am Markt etabliert hat und trotzdem Startup-Atmosphäre bietet: Kurze Kommunikationswege und immer nah dran an den neuesten technischen Entwicklungen
- Echtes Teamwork – deine Kollegen unterstützen dich
- Das sympathische, bodenständige Arbeitsklima eines skandinavischen Unternehmens
- Eigenverantwortliche Arbeitsorganisation mit flexibler Zeiteinteilung
- Betriebliche Gesundheitsvorsorge: Bezuschusstes Firmenfitness Angebot
- Sehr attraktive Vergütung sowie 30 Tage Urlaub im Jahr

Das passt? Am besten gleich bewerben unter [bewerbungen@globalconnect.de](mailto:bewerbungen@globalconnect.de).

Wir freuen uns auf deine Bewerbung 😊